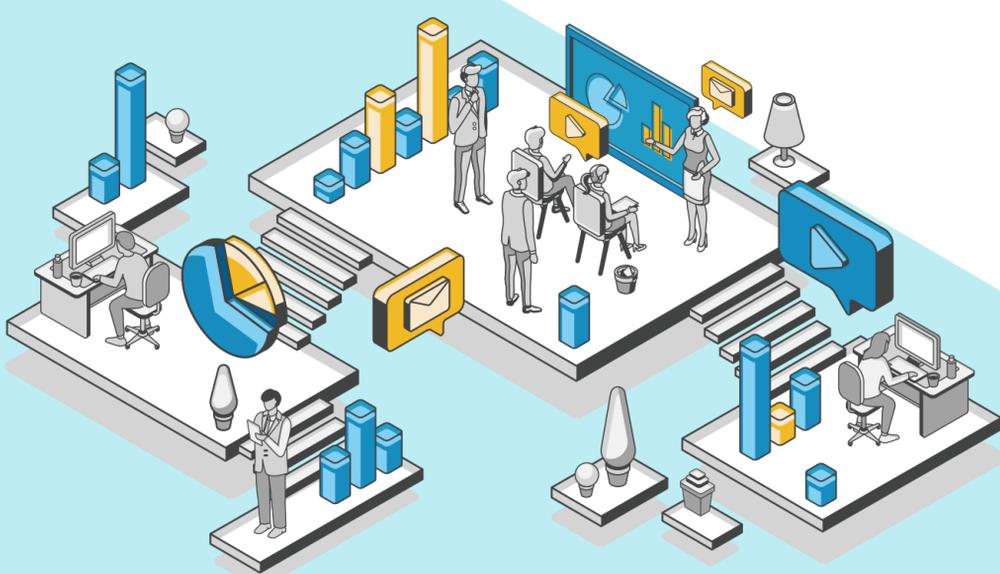


IL CRM CLOUD PER GESTIRE I TUOI CLIENTI E AUMENTARE LE VENDITE

CollaborAction CRM ti aiuta a semplificare e velocizzare i tuoi processi di vendita: lead management, pipeline, cross-selling, analisi e monitoring.

Una soluzione facile da utilizzare e gestire, pensata per migliorare la relazione con i clienti e aumentare le opportunità di business.

Disponibile su ogni device, dal pc allo smartphone, permette l'accesso agli utenti sempre e ovunque.



Con CollaborAction CRM puoi:



Analizzare e pianificare le attività di vendita



Governare le informazioni dei clienti



Monitorare ogni fase della trattativa



Condividere le informazioni tra aree aziendali



Aumentare le opportunità di vendita e i ricavi



Gestire i contatti in modo efficiente

PERCHÉ SCEGLIERE

COLLABORACTION

CRM

TANTE FUNZIONI A DISPOSIZIONE

- **Dashboard** utente personalizzabile
- **Gestione** dei prospect e dei contatti dei lead
- **Pianificazione** delle attività
- **Gestione delle opportunità**
- **Gestione del cross selling**
- **Analisi** statistiche e gestione della pipeline di vendita



MODULO CONTACT MARKETING

Crea le campagne marketing acquisendo le liste di potenziali clienti da contattare. Gestisce i contatti e gli esiti fino a creare il prospect e l'attività iniziale del processo di vendita assegnata al venditore. Analizza i dati delle attività di contatto con cruscotti dedicati

FACILE E FLESSIBILE

- **Visione a 360 gradi** dei tuoi clienti
- **Processi commerciali digitalizzati**
- **Facile da apprendere ed utilizzare**
- **Riduce i costi e la complessità** dello start up del progetto CRM
- **Architettura aperta e flessibile** con facile integrazione alla tua azienda e al web
- **Opzioni di configurazione** con o senza integrazione all'ERP



PIÙ EFFICIENZA E PERFORMANCE

- **Centralizza** i dati di vendita in un'unica base dati con le informazioni dei clienti
- **Analizza le vendite** con dati analitici (settore, dimensione aziendale, area geografica...)
- **Digitalizza le fasi del processo di vendita** accelerando il successo
- **Potenzia il cross selling** dei tuoi prodotti e servizi
- **Riduce costi** di sviluppo e di integrazione con il tuo sistema informativo
- **Migliora la relazione commerciale** con i clienti



VUOI ADOTTARE COLLABORACTION CRM NELLA TUA AZIENDA?

CONTATTACI SUBITO